



Enseignements LP ABF

Semestre 5

	<u>Heures</u>	<u>Crédits</u>
C1 – Maîtriser les techniques de marketing, communication, vente et négociatic	60	6
UE1 – Marketing bancaire et développement du portefeuille de clients	25	2,5
UE2 – Techniques de vente et de négociation	35	3,5
C2 – Avoir une bonne culture générale économique et financière	70	7
UE3 – Economie monétaire	15	1,5
UE4 – Organisation et stratégie bancaire	25	2,5
UE5 – Marchés financiers	30	3
C3 – Connaître la réglementation bancaire, juridique et fiscale	90	9
UE6 – Droit des affaires et statuts juridiques	35	3,5
UE7 – Droit bancaire et droit des assurances	15	1,5
UE8 – Gestion et transmission du patrimoine	15	1,5
UE9 – Fiscalité du client professionnel	25	2,5
C4 – Maîtriser l'anglais et les outils numériques	45	4,5
UE10 – Anglais	30	3
UE11 – Informatique bancaire	15	1,5
C5 – Maîtriser les caractéristiques des services et produits banque et assuranc	45	4,5
UE12 – Produits et services banque et assurance	45	4,5
C6 – Maîtriser les procédures comptables et les techniques de financement	90	9
UE13 – Analyse comptable et financière du client professionnel	45	4,5
UE14 – Gestion et financement de l'activité professionnelle	45	4,5
TOTAL	400	40

Semestre 6

PTUT : mise en situation professionnelle	4
Stage (mémoire + soutenance)	16
TOTAL	20

TOTAL S5+S6

60